



Comerciales

PROPÓSITO

Realizar las ventas de insumos médicos y equipamiento en el mercado de terceros para la zona asignada, colaborando con el cumplimiento de los objetivos de facturación del sector.

RESPONSABILIDADES

Efectuar las ventas de insumos y equipamientos médicos a los clientes de la zona asignada.

Elaborar presupuestos, ofertas, cotizaciones, y cerrar contratos de venta y gestión de cobranza.

Brindar asesoramiento técnico, financiero y comercial a los clientes.

FORMACIÓN Y EXPERIENCIA

Educación: Título universitario en Comercialización o Marketing.

Experiencia en Ventas de insumos médicos.